

¡BIENVENIDO A kiper. EXPAND!

Sabemos que para lograr objetivos y llegar a grandes metas se requieren grandes equipos. Por ello, nuestro plan de partnership está pensado en una relación a largo plazo para construir alianzas sólidas, con mayores beneficios, rentabilidad y crecimiento alineado a objetivos en conjunto.

Queremos que nos conozcas más, por ello, te contamos un poco acerca de Kiper.

Kiper surgió cuando, en empresas y proyectos como el tuyo, detectamos la necesidad de digitalizar su comunicación y estrategia comercial y, especialmente, de concentrar la información valiosa de clientes y prospectos para lograr más ventas. **¡Todo esto desde una plataforma fácil, sencilla e intuitiva!**



QUEREMOS SER PARTNERS EN SERIO, ASÍ DE SIMPLE

Los requisitos para ser Kiper partners y cambiar positivamente la vida de nuestros clientes al crecer juntos son:

Experiencia comprobada en tu nicho: Nos permite mejorar nuestra oferta y potencializar nuestras soluciones a la medida de las necesidades del sector, dando una mayor visión y relación a largo plazo. Puedes mostrar tu experiencia a través de credenciales, testimoniales y referencias de tus clientes o casos de éxito.

Innovación: Como sabes, la adaptación al mundo de la tecnología es pieza clave para la evolución natural de la industria. Por ello, requerimos sumar a nuestra oferta global y de tu nicho nuevas ideas, soluciones y resoluciones para que nuestra propuesta comercial tenga siempre vigencia y esté actualizada a las necesidades, e, incluso, nos posicione un paso adelante. Estamos abiertos a considerar estas mejoras y escuchar tu opinión para crecer juntos.

Capacidad y fortaleza: Tenemos la creencia de que los unicornios son un mito, no tangibles e incluso místicos, formados por distintas especies que llegan a crear confusión en su esencia. Sin embargo, la fortaleza, perseverancia y persistencia de un camello son las características que lo ayudan a vencer las adversidades con las que se enfrenta para cruzar el desierto y logran que, incluso, llegue fortalecido. Por esta razón, requerimos esa fortaleza, capacidad de adaptación, construcción y decisión para afrontar las necesidades del mercado. Es una de nuestras condiciones principales para construir un presente exitoso y un futuro a largo plazo.

Confianza: Deseamos un partner que ofrezca transparencia en los procesos y en los acuerdos con terceros, buen uso de prácticas y ética profesional, buena comunicación con objetivos en común. Pero, sobre todo, un partner que traiga consigo un impacto positivo, buena vibra y crecimiento para nuestros clientes.

Además de las características antes mencionadas, es necesario llenar un formulario con tus datos generales como empresa asociada a Kiper para establecer un contrato comercial entre ambas partes y hacerlo como se debe.

EXPANDE TU PRESENTE

Como mencionamos anteriormente, queremos crecer juntos. Somos creyentes de que si te va bien a ti nos va bien a todos, en especial a nuestros clientes. Buscamos la transparencia, lo simple pero bien fundamentado, sin rollos ni letras chiquitas de las cuales, igual que tú, estamos cansados. Por ello, te proponemos el siguiente esquema de comisión:

- /// 30% de comisión primer año por usuario por mes
- /// 20% de comisión segundo año por usuario por mes
- /// 10% de comisión tercer año por usuario por mes

La permanencia a largo plazo que logremos con los clientes nos dará mayores beneficios. Los costos de nuestros paquetes son los publicados en nuestra página, así de transparente.

PLAN PRO

\$550
por usuario al
mes contratando
el plan anual.



CONTACTO

<https://kiper.app/>



hola@kiper.mx



KIPER, ASÍ DE SIMPLE

El objetivo de Kiper es hacer fácil lo que siempre ha sido complicado, buscando dar soluciones a nuestros clientes, empoderando y digitalizando sus proyectos para lograr un mayor control y vender más.

Así de simple.